ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «КАБАРДИНО-БАЛКАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ. Х.М. БЕРБЕКОВА»

Колледж дизайна

СОГЛАСОВАНО

Генеральный директор Рекламного

агентства «Легко»

Тришина О.О.

2025 г.

УТВЕРЖДАЮ

Директор колледжа дизайна КБГУ

Смяжен Канлоев А.М.

« 20» AИЗАЙИ ДОРГА 2025 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ ПМ.01 ПРОВЕДЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ ДЛЯ СОЗДАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ РЕКЛАМНОГО ПРОДУКТА

Программа подготовки специалистов среднего звена 42.02.01 Реклама

Среднее профессиональное образование
Квалификация выпускника
Специалист по рекламе
Очная форма обучения

Рабочая программа профессионального модуля разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее ФГОС) по специальности СПО 42.02.01 Реклама, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 21.07.2023 № 552, учебного плана по программе подготовки специалистов среднего звена 42.02.01 Реклама.

Разработчик: Каширокова И.Е.

Рецензент: Тришина О.О., генеральный директор ООО Рекламное агентство «Легко»

Рабочая программа профессионального модуля рассмотрена и одобрена на заседании ЦК «Графический дизайн и дизайн среды»

Протокол № 6 от «19» марта 2025 года

Председатель ЦК

Каширокова И.Е.

(подпись)

СОДЕРЖАНИЕ

						Стр.
1.	ОБЩАЯ ПРОФЕССИ		ГЕРИСТИКА ОГО МОДУЛЯ	РАБОЧЕЙ	ПРОГРАММЫ	4
2.	СТРУКТУРА	и соде	РЖАНИЕ ПРО	ФЕССИОНАЛЬН	ого модуля	7
3.	УСЛОВИЯ РІ	ЕАЛИЗАІ	ции професс	сионального	модуля	12
4.	КОНТРОЛЬ ПРОФЕССИ		ОЦЕНКА ОГО МОДУЛЯ	РЕЗУЛЬТАТОВ	ОСВОЕНИЯ	14

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

ПМ.01 Проведение исследований для создания и реализации рекламного продукта

1.1. Цель и планируемые результаты освоения профессионального модуля

В результате изучения профессионального модуля студент должен освоить основной вид деятельности «Проведение исследований для создания и реализации рекламного продукта» и соответствующие ему общие компетенции и профессиональные компетенции:

1.1.1. Перечень общих компетенций

Код	Наименование общих компетенций		
ОК 01	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам		
OK 02	Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации, и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности		
OK 03	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях		
OK 04	Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде		
OK 05	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста		
ОК 07.	Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях		
OK 09	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках		

1.1.2. Перечень профессиональных компетенций

Код	Наименование видов деятельности и профессиональных компетенций		
ВД 01	Проведение исследований для создания и реализации рекламного продукта		
ПК 1.1.	Определять целевую аудиторию и целевые группы.		
ПК 1.2.	Проводить анализ объема рынка.		
ПК 1.3.	Проводить анализ конкурентов.		
ПК 1.4.	Осуществлять определение и оформление целей и задач рекламных и		
	коммуникационных кампаний, акций и мероприятий.		

1.1.3. В результате освоения профессионального модуля обучающийся должен:

Владеть	выявления основных и второстепенных конкурентов
навыками	проведения качественных аналитических исследований конкурентной среды.
	проведения анализа рынка
	проведения качественных аналитических исследований рынка
	применения инструментов комплекса маркетинга для проведения
	маркетинговых исследований объекта рекламирования.

	DI IGD TEHLIG OCHODIU IV II DTODOCTEREIUH IV VOILVUMEHTOD
	выявления основных и второстепенных конкурентов
	проведения качественных аналитических исследований конкурентной среды.
	определения целей и задач рекламных и коммуникационных кампаний, акций
	и мероприятий
	планирования системы маркетинговых коммуникаций
	разработки стратегии маркетинговых коммуникаций
Уметь	производить качественные аналитические исследования целевой аудитории и потребителей
	1
	анализировать каналы коммуникации в соответствии характеристикам
	аудитории
	доводить информацию заказчика до целевой аудитории
	использовать приемы привлечения аудитории при проведении исследований
	использовать приемы управления аудиторией и ее вниманием при проведении
	исследований
	уметь завоевывать доверие и внимание аудитории при проведении
	исследований, привлекать и мотивировать ее участие в исследовании.
	производить качественные аналитические исследования рынка
	производить качественные аналитические исследования конкурентной среды
	уметь организовывать и уверенно проводить маркетинговые исследования,
	определять их задачи.
	преобразовывать требования заказчика в бриф
Знать	способы анализа рынка, целевой аудитории и конкурентной среды
	аудиторию различных средств рекламы
	формы и методы работы с аудиторией, мотивации труда
	технологии воздействия на аудиторию при проведении маркетингового
	исследования.
	методы и технологию изучения рынка, его потенциала и тенденций развития.
	отраслевую терминологию
	методики и инструменты для проведения маркетингового исследования
	структуру и алгоритм проведения исследований и требования к ним
	основ маркетинга.
	принципов выбора каналов коммуникации
	виды и инструменты маркетинговых коммуникаций
	важность учета пожеланий заказчика при разработке при планировании
	коммуникационных каналов и разработке творческих стратегий
	важность учета пожеланий заказчика при разработке рекламных носителей

1.2. Количество часов, отводимое на освоение профессионального модуля

Всего часов – 237 часов,

в том числе в форме практической подготовки – 154 ч.,

Из них на освоение МДК – 154 часа,

МДК 01.01 - 80,

МДК 01.02 - 74,

в том числе:

курсовой проект – 20ч.

на практики - 72,

в том числе учебная -36,

производственная – 36.

Промежуточная аттестация - 11 (проводится в форме экзамена).

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

2.1. Структура профессионального модуля

Коды				Объем профессионального модуля, ак. час.						
профессиональн	Наименования разделов	ı	Me Nř.	Обучение по МДК					Практики	
ых и общих	профессионального модуля		oopi CKC			В том ч	исле	T =		Трактики
компетенций		Всего, час.		Всего	Лабораторн ых, и практически х. занятий	Курсовых работ (проектов)	Самостоятель н ая работа	Промежуточная аттестация	Учебная	Производс твенная
I	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
ПК 1.1, ПК 1.2, ПК 1.3, ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 07, ОК 09	Раздел 1. Анализ целевой аудитории, рынка и конкурентов	80	48	80	48	X	X	11	X	X
ПК 1.4; ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 05, ОК 07, ОК 09	коммуникационных кампаний, акций и мероприятий	74	54	74	34	20	X		X	X
	Учебная практика	36	36						36	
	Производственная практика, часов	36	36							36
	Промежуточная аттестация	11								
	Всего:	237	206	158	84	20	X	11	36	36

2.2. Тематический план и содержание профессионального модуля

Наименование разделов и тем профессионального модуля (ПМ), междисциплинарных курсов (МДК)	Содержание учебного материала, лабораторные и практические занятия, самостоятельная учебная работа обучающихся, курсовая работа (проект) (если предусмотрены)	Объем в часах	Уровень освоения
1	2	3	
Раздел 1. Анализ целе	вой аудитории, рынка и конкурентов		
МДК 01.01 Анализ це.	левой аудитории, рынка и конкурентов	32/48	
Тема 1.1. Сущность	Содержание учебного материала	10	
и значение анализа	1. Сущность и значение изучения целевой аудитории. Типы		1,2
целевой аудитории	потребителей и модель потребительского поведения.		
	2. Процесс анализа целевой аудитории.		
	В том числе лабораторных и практических занятий		
	Практическое занятие 1. Сегментирование целевой аудитории	6	
	Практическое занятие 2. Определение каналов коммуникации	6	
Тема 1.2.	Содержание учебного материала	10	
Комплексное	1. Роль анализа рынка для бизнеса. Виды и методы исследований		1,2
изучение рынка	рынка. Основные этапы проведения исследования рынка.		
	В том числе лабораторных и практических занятий	12	
	Практическое занятие 3. Проведение ситуационного анализа рынка. Выявление тенденций рынка.	6	
	Практическое занятие 4. Преобразование полученных данных и разработка концепции позиционирования продукта на рынке.	6	
Тема 1.3	Содержание учебного материала	12	
Комплексное			1,2
изучение	изучение исследования конкурентов.		
конкурентов.	2. Методы исследования конкурентов. Обработка и		
	преобразование результатов анализа конкурентов.		
	В том числе лабораторных и практических занятий	24	

	·		
	Практическое занятие 5. Проведение сравнительного анализа конкурентов.	8	
	Практическое занятие 6. Оценка методов продвижения конкурентов.	8	
	Практическое занятие 7. Оценка конкурентных преимуществ/недостатков.	8	
Промежуточная аттес	тация- экзамен		
Раздел 2. Цели и задач мероприятий	ни рекламных и коммуникационных кампаний, акций и		
МДК 01.02 Цели и зад мероприятий	ачи рекламных и коммуникационных кампаний, акций и	20/34	
Тема 2.1. Сущность	Содержание учебного материала	10	1,2
рекламных и	1. Понятие брифа, виды брифов.		
коммуникационных кампан кампаний 2. Понятие и цели рекламных и коммуникационных кампан			
	В том числе лабораторных и практических занятий	20	
	Практическое занятие № 8 Разработка бренда компании	5	
	Практическое занятие № 9 Разработка рекламы продукта	5	
	Практическое занятие № 10 Разработка компьютерной графики рекламы	5	
	Практическое занятие № 11 Виртуальные технологии	5	
Тема 2.2. Рекламные акции и мероприятия	Содержание учебного материала		
_	1. Понятие рекламных акций и мероприятий, их цели и задачи.	10	
	2. Виды рекламных акций и мероприятий.		
	3. Взаимосвязь стратегических целей и целей рекламных акций.		
	4. Стратегия: вывод на рынок новой торговой марки.		
	5. Стратегия: быстрая продажа товаров.		
	6. Стратегия: поддержка бренда и лояльности клиентов.		

7. Специфика промо-акций в торговых сетях.		
8. Оценка эффективности рекламных акций и мероприятий.		
В том числе лабораторных и практических занятий	14	
Практическая работа №12. Виды рекламных акций и мероприятий.	2	
Практическая работа №13. Акции с целью вывода на рынок новой торговой марки.	2	
Практическая работа №14. Акции с целью быстрой продажи товаров.	2	
Практическая работа №15. Акции с целью поддержки лояльности клиентов.	2	
Практическая работа №16. Рекламные акции для В2С.	2	
Практическая работа №17. Рекламные акции для В2В.	2	
Практическая работа №18. PR-акции	2	
Учебная практика раздела №1,2	36	
Виды работ:		
1. разработка брифа;		
2. проведение ситуационного анализа рынка;		
3. формирование стратегического планирования		
Производственная практика раздела №2 Виды работ:	36	
1. Проведение ситуационного анализа (по запросу заказчика).		
 Проведение ситуационного анализа (по запросу заказчика). Проведение стратегического планирования (по запросу заказчика). 		
2. Tipobedenne esparern reekoro isiaimpobamini (no sampoey sakas inka).		
Курсовой проект (работа)		
Тематика курсовых проектов (работ) 1. Основные этапы подготовки и проведения рекламной кампании.		
 Основные этапы подготовки и проведения рекламной кампании. Фактор и значение знаменитости в коммуникационном проекте. 		
3. Digital коммуникации как способ привлечения российской молодежной аудитории.		
4. Бренды и звезды: рекламные кампании с участием знаменитостей.		
5. Рекламная кампания кинофильмов: влияние использования юмористического		
контента на восприятие продукта российской молодежью.		

- 6. Продвижение молодежных брендов и услуг с помощью инструментов digital-маркетинга.
- 7. Формирование лояльности пользователей услуг мобильной связи на примере (MTC и Tele2).
- 8. Маркетинговые коммуникации в индустрии моды на примере российских шоурумов.
 - 9. Реклама в метро: проблемы и перспективы.
 - 10. Особенности восприятия образов искусства в рекламных коммуникациях.
 - 11. Влияние технологии Product Placement на зрительскую оценку фильма.
- 12. Эффективность привлечения интернет-блогеров российскими брендами в сфере моды.
 - 13. Влияние быоти-блогеров на продвижение косметического бренда.
 - 14. Эффективность Product Placement в российском кинопрокате.
 - 15. Коммуникационные технологии торговых центров для аудитории.
- 16. Особенности продвижения музея для разных возрастных групп посетителей (18-30; 31-45) на примере.
- 17. Коммуникационная стратегия продвижения спортивных брендов через музыкальное сопровождение на примере.
- 18. Технологии виртуальной и дополненной реальности в рекламе: эффективность при восприятии бренда целевой аудиторией.
 - 19. Коммуникационные стратегии продвижения брендов в блогосфере.
 - 20. Привлечение медийных личностей как способ продвижения бренда.

21. Продвижение бренда банков посредством мобильного приложения.	
22. Социальные сети как инструмент продвижения мобильных приложений.	
23. Стратегии продвижения мобильного приложения для сохранения и увеличения	
вовлеченности.	
24. Коммуникационные онлайн-стратегии люксовых брендов в России.	
25. Анализ эффективности product placement в кинематографе на примере среднего и	
премиум рынков одежды.	
26. Оценка эффективности рекламных мероприятий.	
27. Особенности проектирования рекламных кампаний в современных условиях.	
28. Классификация рекламных кампаний.	
29. Понятие комплексной рекламной кампании.	
30. Оценка эффективности рекламных коммуникаций, постановка целей и задач.	
31. Разработка и передача рекламного обращения.	
32. Особенности наружной рекламы.	
33. Разработка рекламной кампании товара.	
34. Разработка рекламной кампании услуг.	
35. Разработка рекламной кампании организации.	
36. Разработка и реализация промоакции.	
37. Разработка, проведение event мероприятия.	
Обязательные аудиторные учебные занятия по курсовому проекту (работе)	
Виды работ:	
1. Подбор методической и нормативной литературы.	
2. Систематизация теоретических сведений.	
3. Сбор и обработка фактических данных.	20
 Работа над теоретическим разделом. Анализ текущей ситуации предприятия. 	20
 Анализ текущей ситуации предприятия. Работа над практическим разделом. 	
 гаоота над практическим разделом. Написание текста работы. 	
7. Паписание текста расоты. 8. Подготовка к защите курсовой работы.	
 подготовка к защите курсовой работы. Защита курсовой работы. 	
9. Защита курсовой расоты. Всего	237
Учебная практика	36
Производственная практика	36
проповодственная практика	50

Аудиторная нагрузка в том числе:	206	
практические занятия	154	
теоретическое обучение	52	
самостоятельная работа	•	
Консультации	-	
Промежуточная аттестация	11	

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Требования к материально-техническому обеспечению

Для реализации программы профессионального модуля предусмотрены следующие специальные помещения:

- -кабинет Маркетинговых исследований, оснащенный оборудованием: ноутбуки; зарядные устройства; мыши компьютерные, посадочные места по количеству обучающихся; рабочее место преподавателя; комплект заданий для проведения текущего контроля знаний; комплект учебно-наглядных пособий (презентаций, видеофильмов, рекламных сообщений),
- техническими средствами: компьютер с выходом в Интернет; программное обеспечение MS Office, Windows Media Player, Internet Explorer; пакет Adobe CC, CorelDraw; программа просмотра pdf-файлов; редактор просмотра изображений; интерактивная доска.
- площадка работодателя для проведения производственной практики OOO Рекламное агенство «Легко».

3.2. Информационное обеспечение обучения

Информационное обеспечение обучения

Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основные источники:

- 1. Маркетинг: учебник и практикум для среднего профессионального образования / под редакцией Т. А. Лукичёвой, Н. Н. Молчанова. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 386 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-16504-3. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/564893
- 2. Карпова, С. В. Рекламное дело: учебник и практикум ДЛЯ профессионального образования / С. В. Карпова. — 3-е изд., перераб. и доп. — 344 c. — Юрайт, 2025. — (Профессиональное Москва: Издательство образование). — ISBN 978-5-534-19807-2. Текст электронный Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/561056
- 3. Маркетинговые исследования: учебник для среднего профессионального образования / под общей редакцией О. Н. Жильцовой. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 307 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-16625-5. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560877
- 4. Маркетинговые исследования: теория и практика: учебник для вузов / под общей редакцией О. Н. Жильцовой. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 307 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16552-4. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560241
- 5. *Емельянов, С. М.* Теория и практика связей с общественностью: учебник для вузов / С. М. Емельянов. 3-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 218 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-16787-0. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/562963

- 6. Крайнов, Г. Н. Технология подготовки и реализации кампании по рекламе и связям с общественностью / Г. Н. Крайнов. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург : Лань, 2023. 372 с. ISBN 978-5-507-45867-7. Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/288947
- 7. Карасев, А. П. Маркетинговые исследования: учебник и практикум для среднего профессионального образования / А. П. Карасев. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2023. 315 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-05957-1. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/511785

3.2.2. Дополнительные источники

- 1. Завьялов П.С. Маркетинг в схемах,рисунках,таблицах : Учеб.пособие/ П.С.Завьялов. -М.: ИНФРАЛукина А.В. Маркетинг/ А.В.Лукина. -5-е изд.,испр.и доп.. -М.: ФО-РУМ, 2008. -240с. -("Профессиональное образование")
- 2. Маркетинг : учебник,практикум и учебно-метод.комплекс по маркетингу/ Р.Б.Ноздрева,Г.Д.Крылова и др.. -М.: Юристъ, 2002. -568с.

Маркетинг : Учебный компьютерный курс. -Второе издание. -Саратов: Диполь, 2007. -СД. -(Вузовская серия)

- 3. Маркетинг и управление брендом :Пер.с англ.. -М: Альпина Бизнес Букс, 2007. -174 с : ил. -(Серия "Дайджест McKinsey")
- 4. Наумов, В. Н. Поведение потребителей: учебник / В.Н. Наумов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: ИНФРА-М, 2020. 345 с. + Доп. Материалы (Высшее образование: Бакалавриат). DOI 10.12737/1014653. ISBN 978-5-16-015021-5.
- 5. Блюм М.А. Маркетинг рекламы : учеб.пособие для СПО/ М.А.Блюм, Б.И.Герасимов, Н.В.Молоткова. -М.: ФОРУМ, 2018. -144 с-М, 2008. -496с.. ("Высшее образование")
 - 6. Федеральный закон «О рекламе» №38 ФЗ.- М.: ИНФРА-М, 2006.
 - 7. Журнал "Практика Рекламы"
 - 8. Журнал "Рекламные идеи"
 - 9. Журнал "Мир этикетки"
 - 10. Журнал "Лаборатория рекламы"
 - 11. Журнал «Со-Общение»
 - 12. Журнал «Маркетинг и маркетинговые исследования»
 - 13. Журнал "Маркетинг Менеджмент"
 - 14. Журнал «Маркетинг в России и за рубежом»
 - 15. Журнал о маркетинге «Маркетинг Pro»

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Формы и методы контроля и оценки результатов обучения должны позволять проверять у обучающихся не только сформированность профессиональных компетенций, но и развитие общих компетенций и обеспечивающих их умений.

Код ПК, ОК	Критерии оценки результата (показатели освоенности компетенций)	Формы контроля и методы оценки
ПК 1.1. Определять целевую аудиторию и целевые группы	- анализ требований целевых групп потребителей с использованием, средств исследования рынка; - полнота и точность выявления целевых групп; - обоснованность решений при определении метода проведения исследования; - демонстрация умений поиска и применения нормативных документов.	Экспертная оценка результатов работы на практических занятиях; Результатов выполнения индивидуальных домашних заданий, при выполнении и защите курсовой работы, при проведении экзамена по модулю. Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в ходе проведения производственной практики.
ПК 1.2. Проводить анализ объема рынка.	- полнота и точность анализа рынка; - демонстрация знаний о характеристиках и составе рекламного рынка; - обоснованность решений при определении метода проведения исследования рынка; - демонстрация умений поиска и применения нормативных документов.	Экспертная оценка результатов работы на практических занятиях; Результатов выполнения индивидуальных домашних заданий, при выполнении и защите курсовой работы, при проведении экзамена по модулю. Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в ходе проведения производственной практики.
ПК 1.3. Проводить анализ конкурентов.	- способность осуществлять сбор, систематизацию, обработку, стратегический анализ и оценку конкурентной среды.	Экспертная оценка в осуществлении стратегических анализов и оценки конкурентной среды, мониторинг и прогнозирование экономических процессов на макро- и микроуровнях и интерпретирует полученные результаты; Экспертная оценка в рамках текущего контроля:

		- результатов работы на практических занятиях; - результатов выполнения индивидуальных домашних заданий; - при выполнении и защите курсовой работы; - при проведении экзамена по модулю. Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в	
		ходе проведения	
		производственной практики.	
ПК 1.4.	- аргументированность плана	Экспертная оценка в рамках	
Осуществлять	продвижения рекламного продукта	текущего контроля:	
определение и	(рекламной кампании) при	- результатов работы на	
оформление целей и	взаимодействии с заказчиками;	практических занятиях;	
задач рекламных и	- точность выбора вида рекламной	- результатов выполнения	
коммуникационных	кампании;	индивидуальных домашних	
кампаний, акций и	- обоснованность выбора методов	заданий;	
мероприятий.	и технологии осуществления	- при выполнении и защите	
	оценки эффективности;	курсовой работы;	
	- правильность и точность	- при проведении экзамена по	
	разработки средств размещения	модулю.	
	рекламного продукта в соответствии с требованиями	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций	
	нормативных документов.	в рамках текущего контроля в	
	nopmernonial gorymentos.	ходе проведения	
		производственной практики.	
ОК 01 Выбирать	- выбор и применение способов	Экспертное наблюдение	
1	решения профессиональных задач;	выполнения практических работ	
задач	- оценка эффективности и качества	Кейс-задачи	
профессиональной	выполнения задач;	Защита проекта	
деятельности	- знание более одного способа	Результатов выполнения	
применительно к	решения профессиональной	индивидуальных домашних	
различным	задачи;	заданий, при выполнении и	
контекстам	- аргументация выбора	защите курсовой работы, при	
	конкретного способа.	проведении экзамена по модулю.	
		Экспертная оценка освоения	
		профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в	
		ходе проведения	
		производственной практики.	
ОК 02 Использовать	- соответствие найденной	Устные выступления с	
современные средства	информации заданной теме	Презентацией	
поиска, анализа и	(задаче);	Защита проектов	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	· · · · //	L	

интерпретации - владение разными способами Экспертное наблюдение представления информации; выполнения практических работ. информации и информационные - результативность и Результатов выполнения технологии для оперативность поиска индивидуальных домашних выполнения задач информации, необходимой для заданий, при выполнении и постановки и решения защите курсовой работы, при профессиональной профессиональных задач, проведении экзамена по модулю. деятельности профессионального и личностного Экспертная оценка освоения развития; профессиональных компетенций - объективный анализ найденной в рамках текущего контроля в информации; ходе проведения - использование широкого спектра производственной практики. современных источников информации, в том числе Интернета при решении профессиональных задач, профессионального и личностного развития. - демонстрация интереса к ОК 03 Планировать Осуществление и реализовывать инновациям в области самообразования, использование собственное профессиональной деятельности; современной научной и профессиональной профессиональное выстраивание траектории и личностное профессионального развития и терминологии, участие в самообразования; осознанное профессиональных олимпиадах, развитие, конкурсах, выставках, научнопредпринимательскую планирование повышения деятельность квалификации практических конференциях, в профессиональной оценка способности находить сфере, использовать альтернативные варианты знания по правовой и решения стандартных и финансовой нестандартных ситуаций, грамотности принятие ответственности за их в различных выполнение. жизненных ситуациях Результатов выполнения индивидуальных домашних заданий, при выполнении и защите курсовой работы, при проведении экзамена по модулю. Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в ходе проведения производственной практики. ОК 04 Эффективно Экспертное наблюдение за - демонстрация результатов взаимодействовать деятельности в условиях обучающимся в ходе и работать коллективной и командной работы выполнения практических

в соответствии с заданной задачей.

(проектных, исследовательских)

парных (групповых) заданий;

в коллективе и

команде

- объективность оценки Оценка практических собственного вклада в достижение (проектных, исследовательских) командного результата; парных (групповых) заданий - успешность применения Результатов выполнения коммуникационных способностей индивидуальных домашних на практике; заданий, при выполнении и - соблюдение принципов защите курсовой работы, при профессиональной этики; проведении экзамена по модулю. - владение способами Экспертная оценка освоения бесконфликтного общения и профессиональных компетенций саморегуляции в коллективе. в рамках текущего контроля в ходе проведения производственной практики. ОК.05 Осуществлять - использование вербальных и Экспертная оценка умения невербальных способов устную вступать в коммуникативные отношения в сфере и письменную коммуникации на коммуникацию государственном языке с учетом профессиональной деятельности на государственном особенностей и различий и поддерживать ситуационное языке Российской социального и культурного взаимодействие в устной и Федерации с учетом контекста; письменной форме, проявление особенностей - соблюдать нормы толерантности в коллективе; самостоятельность выбора стиля Экспертное наблюдение за социального и культурного монологического высказывания в выполнением работ. контекста Результатов выполнения зависимости от его цели и целевой аудитории и с учетом индивидуальных домашних особенностей и различий заданий, при выполнении и социального и культурного защите курсовой работы, при контекста. проведении экзамена по модулю. Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в ходе проведения производственной практики. ОК 07 Содействовать Экспертная оценка соблюдения - сохранение окружающей среды и соблюдения норм экологической сохранению правил экологической в ведении безопасности; профессиональной деятельности; окружающей среды, ресурсосбережению, - определение направлений Результатов выполнения применять знания об ресурсосбережения в рамках индивидуальных домашних профессиональной деятельности; заданий, при выполнении и изменении климата, - соблюдение правил принципы защите курсовой работы, при экологической безопасности при проведении экзамена по модулю. бережливого ведении профессиональной производства, Экспертная оценка освоения эффективно деятельности; профессиональных компетенций - определение путей обеспечения действовать в рамках текущего контроля в чрезвычайных ресурсосбережения; ходе проведения - выбора действий и форм производственной практики. ситуациях поведения в чрезвычайных

ситуациях;

ходе проведения производственной практики.
--

Лист регистрации изменений

№ п/п	Содержание изменения	Реквизиты документа об утверждении изменения	Дата введения изменения
1.	Актуализирована	Протокол заседания ЦК № от 20 года	
2.		Протокол заседания ЦК № от20 года	
3.		Протокол заседания ЦК № от 20 года	