### ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «КАБАРДИНО-БАЛКАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ. Х.М. БЕРБЕКОВА»

Колледж дизайна

**УТВЕРЖДАЮ** 

Директор колледжа дизайна КБГУ

/Канлоев А.М.

On марка / 2025 г.

# РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ СГ.09 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Программа подготовки специалистов среднего звена 42.02.01 Реклама

Среднее профессиональное образование

Квалификация выпускника

Специалист по рекламе

Очная форма обучения

Рабочая программа учебной дисциплины «**Психология общения**» разработана на основании Федерального государственного образовательного стандарта (далее ФГОС) по специальности СПО 42.02.01 Реклама, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 21.07.2023 № 552, учебного плана по программе подготовки специалистов среднего звена 42.02.01 Реклама.

Составитель: Теунова М.В., преподаватель

Программа учебной дисциплины обсуждена и утверждена на заседании ЦК «Общеобразовательных и социально-гуманитарных дисциплин»

Протокол № 6 от «19 » мара 2025 года.

Председатель ПЦК *М. Тау* Теунова М.В.

## СОДЕРЖАНИЕ

| 1. | ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ<br>УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ | 4      |
|----|--|--------|
| 2. | СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ<br>ДИСЦИПЛИНЫ                 | 5<br>8 |
| 3. | УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ                        | O      |
| 4. | КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ<br>УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ | 9      |

### 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ СГ.09 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

### 1.1. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы:

Учебная дисциплина «СГ.09 Психология общения» является обязательной частью социально-гуманитарного цикла основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 42.02.01 Реклама.

Учебная дисциплина «Психология общения» обеспечивает формирование профессиональных и общих компетенций по всем видам деятельности ФГОС по специальности 42.02.01 Реклама. Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии ОК 01, ОК 02, ОК 03, ОК 04, ОК 06.

### 1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины:

В рамках программы учебной дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания:

| Код ОК  OK 01 — эфо   | Умения применять техники и приемы фективного общения для  | <ul><li>Знания</li><li>цель, структура и средства</li></ul>  |
|---|---|--|
|   | <u> </u>  | <ul> <li>цель, структура и средства</li> </ul>   |
| ОК 03       реп         ОК 06       —         ино       ана         вол       сос         в       исл         сре       —         кол       —         вер       сре         стр       сит         пат       — | пения разного рода задач в офессиональной деятельности; уметь искать необходимую формацию и системно лизировать ее для решения просов комфортного уществования в группе; находить разумные решения конфликтных ситуациях, пользуя различные виды и дства общения; уметь организовывать боту коллектива и команды; взаимодействовать внутри плектива; грамотно применять бальные и невербальные дства общения; применять техники применять техники применять техники применять техники применять выявлять конфликтогены; уметь разрабатывать атегии поведения в стрессовых уациях; проявлять гражданскогриотическую позицию; демонстрировать осознанное ведение в сфере делового | общения;  — психологические основы деятельности коллектива;  — психологические особенности личности;  — роль и ролевые ожидания в общении;  — техники и приемы общения, правила слушания;  — правила ведения деловой беседы, деловых переговоров, деловых дискуссий;  — механизмы взаимопонимания в общении;  — источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов;  — особенности конфликтной личности;  — нравственные принципы общения. |

| общения, опираясь на общечеловеческие ценности и |  |
|--|--|
| нравственные основы делового общения             |  |

# 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

## 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

| Вид учебной работы                                 | Объем в часах |  |
|--|---------------|--|
| Объем образовательной программы учебной дисциплины | 39            |  |
| в т.ч. в форме практической подготовки             | 13            |  |
| В Т. Ч.:   |               |  |
| теоретическое обучение                             | 26            |  |
| практические занятия                               | 13            |  |
| самостоятельная работа                             | -             |  |
| Промежуточная аттестация: зачет                    |               |  |

# 2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины СГ.10 Психология общения

| Наименование<br>разделов и тем | Содержание учебного материала и формы организации деятельности<br>обучающихся   | Объем, акад. ч / в том числе в форме практической подготовки, акад. ч | Коды<br>компетенций,<br>формированию<br>которых<br>способствует<br>элемент<br>программы |
|--------------------------------|---|---|---|
| 1                              | 2   | 3   | 4   |
| Раздел 1. Введение в           | з дисциплину  | 14/6  |   |
| Тема 1.                        | Содержание учебного материала   | 2/2   | OK 01, OK 02,   |
| Теоретические                  | 1. Психология общения как наука. Понятие и сущность общения. Классификация  |   | ОК 03, ОК 06  |
| основы                         | общения. Виды и структура общения. Общение в системе общественных и   | 2   |   |
| психологии                     | межличностных отношений.  |   |   |
| общения                        | В том числе практических занятий  | 2   |   |
|                                | Практическая работа № 1. Ознакомление с основными закономерностями общения. Тренинг «Общение». Ознакомление с функциями общения: коммуникативной, познавательной, информационной, психологической, креативной.  | 2   |   |
| Тема 2.                        | Содержание учебного материала   | 6/2   | OK 01, OK 02,   |
| Стороны и                      | 1. Коммуникативная функция общения.   | 2   | OK 03   |
| функции общения                | 2. Интерактивная функция общения.   | 2   |   |
|                                | 3. Перцептивная функция общения   | 2   |   |
|                                | В том числе практических занятий  | 2   |   |
|                                | Практическая работа № 2. Ознакомление с коммуникативными барьерами. Технологии обратной связи в говорении и слушании. Применение стратегии и тактики взаимодействия. Ознакомление с манипуляциями в общении. Применение техники противодействия манипуляциям в общении. Ознакомление со структурой, видами и динамикой партнерских отношений. Правила корпоративного поведения в команде. | 2   |   |
| Тема 3.                        | Содержание учебного материала   | 6/2   | ОК 02, ОК 03,   |
| Средства общения               | 1. Вербальная и невербальная коммуникация. Диалогические и монологические коммуникации. Роль невербальных средств общения для эффективной коммуникации.   | 2   | OK 04   |

|                                 | 2. Основные группы невербальных средств общения: кинесика, просодика,   | _        |                        |
|---------------------------------|---|----------|------------------------|
|                                 | такесика и проксемика. Классификация жестов.  | 4        |                        |
|                                 | В том числе практических занятий  | 2        |                        |
|                                 | Практическая работа № 3. Развитие вербальных средств общения. Речь и язык   |          |                        |
|                                 | в общении. Диалогические и монологические коммуникации. Тренинг. Развитие   | 2        |                        |
|                                 | коммуникативных способностей.   |          |                        |
| D ) 2 77                        | Рубежный контроль №1  | 10/5     |                        |
| Раздел 2. Деловое об            |   | 12/5     | 01000 01000            |
| Тема 4.                         | Содержание учебного материала   | 4/2      | OK 02, OK 03,          |
| Деловое общение                 | 1. Формы делового общения. Анализ деловой беседы. Самопрезентация. Правила составления резюме. Искусство публичного выступления   | 4        | ОК 04                  |
|                                 |   | 2        | _                      |
|                                 | В том числе практических занятий  | <u> </u> | _                      |
|                                 | <b>Практическая работа № 4.</b> Ведение деловой беседы, деловых переговоров. Ознакомление с культурой делового спора, дискуссией, полемикой. Составление резюме. Самопрезентация. Ознакомление с искусством публичного выступления. | 2        |                        |
| Тема 5.                         | Содержание учебного материала   | 2/1      | OK 02, OK 03,          |
| Личность и                      | 1. Психические познавательные процессы: память, внимание. Эмоциональные   | 2/1      | OK 02, OK 03,          |
| индивидуальность                | состояния. Сферы эмоциональных проявлений личности. Типология   | 2        | OK 04                  |
|                                 | темперамента  | _        |                        |
|                                 | В том числе практических занятий  | 1        | 7                      |
|                                 | <b>Практическая работа № 5.</b> Применение приемов развития памяти и внимания. Ознакомление с типами темперамента и их психологическими характеристиками.   | 1        |                        |
| Тема 6.                         | Содержание учебного материала   | 6/2      | ОК 01, ОК 02,          |
| Личность и группа               | 1. Взаимодействие в группе. Виды социальных групп. Коллектив. Модели и стадии развития коллектива. Лидерство в группе.  | 4        | OK 03, OK 04,<br>OK 06 |
| - PJ                            | 2. Понятие конфликта, его виды. Стадии протекания конфликта. Пути преодоления конфликтных ситуаций.   | 2        |                        |
|                                 | В том числе практических занятий  | 2        | _                      |
|                                 | Практическая работа № 6. Ознакомление с конструктивными и   | <u> </u> | $\dashv$               |
|                                 | деструктивными способами управления конфликтами. Применение дебатов как   |          |                        |
|                                 | специально организованного публичного обмена мнениями   | 2        |                        |
|                                 | Рубежный контроль №2  |          |                        |
| Промежуточная аттестация: зачет |   | 2        |                        |
| Объем образовательной программы |   |          |                        |

### 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 3.1. Материально-техническое обеспечение:

Для реализации программы учебной дисциплины СГ.10 Психология общения предусмотрены следующие специальные помещения:

Кабинет социально-экономических дисциплин, оснащенный:

- оборудованием: учебной доской, рабочим местом преподавателя, столами, стульями (по числу обучающихся)
- техническими средствами обучения: компьютером преподавателя, средствами аудио и видео визуализации, наглядными пособиями.

#### 3.2. Информационное обеспечение реализации программы

### 3.2.1. Основные печатные издания

1. Рыжиков, С. Н. Психология общения. Практикум + еПриложение : учебное пособие / С. Н. Рыжиков, Ю. М. Демидова. – Москва : КноРус, 2021. – 320 с. – (Среднее профессиональное образование). – ISBN 978-5-06279-1. – Текст : непосредственный

#### 3.2.2. Основные электронные издания

1. Корягина, Н. А. Психология общения : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Н. А. Корягина, Н. В. Антонова, С. В. Овсянникова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юрайт, 2024. — 493 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-17889-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/536717

#### 3.2.3. Дополнительные источники

1. Аминов, И. И. Психология общения : учебник / И. И. Аминов. — Москва : КноРус, 2024. — 256 с. — ISBN 978-5-406-11894-8. — URL: https://book.ru/book/950293 (дата обращения: 11.04.2024). — Текст : электронный.

## 4. КОНТРОЛЬ И УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТ

РЕЗУЛЬТАТОВ

ОСВОЕНИЯ

| Результаты обучения                              | Критерии оценки                                  | Методы оценки      |  |  |
|--|--|--------------------|--|--|
|  | Перечень знаний, осваиваемых в рамках дисциплины |                    |  |  |
| Знать:   | _  | Письменный и       |  |  |
| <ul><li>цель, структура и</li></ul>              | <ul> <li>демонстрирует понимание</li> </ul>      | устный опрос.      |  |  |
| средства общения;                                | основных категорий и понятий                     | Тестирование.      |  |  |
| <ul><li>психологические</li></ul>                | психологии общения;                              | Оценка результатов |  |  |
| основы деятельности                              | <ul> <li>имеет представление об</li> </ul>       | выполнения         |  |  |
| коллектива;                                      | основных характеристиках                         | практических работ |  |  |
| <ul><li>психологические</li></ul>                | условиях формирования                            | Рубежный контроль  |  |  |
| особенности личности;                            | коллектива;                                      | Промежуточная      |  |  |
| – роль и ролевые                                 | <ul><li>имеет представление об</li></ul>         | аттестация         |  |  |
| ожидания в общении;                              | основных свойствах личности и ее                 |                    |  |  |
| – техники и приемы                               | компонентах;                                     |                    |  |  |
| общения, правила слушания;                       | – демонстрирует понимание                        |                    |  |  |
| <ul><li>правила ведения</li></ul>                | основных категорий и понятий                     |                    |  |  |
| деловой беседы, деловых                          | социальных ролей;                                |                    |  |  |
| переговоров, деловых                             | <ul><li>демонстрирует понимание</li></ul>        |                    |  |  |
| дискуссий;                                       | техник и приемов активного                       |                    |  |  |
| – механизмы                                      | слушания, аргументирует свою                     |                    |  |  |
| взаимопонимания в общении;                       | точку зрения, отбирает и оценивает               |                    |  |  |
| – источники, причины,                            | правила слушания;                                |                    |  |  |
| виды и способы разрешения                        | <ul> <li>имеет представление об</li> </ul>       |                    |  |  |
| конфликтов;                                      | основных правилах подготовки и                   |                    |  |  |
| – особенности                                    | проведения деловых бесед,                        |                    |  |  |
| конфликтной личности;                            | совещаний и переговоров;                         |                    |  |  |
| <ul><li>нравственные</li></ul>                   | – демонстрирует понимание                        |                    |  |  |
| принципы общения.                                | основных механизмы                               |                    |  |  |
| принципы общения.                                | взаимопонимания в общении;                       |                    |  |  |
|  | – анализирует и делает                           |                    |  |  |
|  | выводы о проблемах                               |                    |  |  |
|  | конфликтологии, аргументирует                    |                    |  |  |
|  | свою точку зрения, отбирает и                    |                    |  |  |
|  | оценивает способы решения                        |                    |  |  |
|  | конфликтов;                                      |                    |  |  |
|  | <ul> <li>имеет представление об</li> </ul>       |                    |  |  |
|  | основных свойствах и особенностях                |                    |  |  |
|  | конфликтной личности и ее                        |                    |  |  |
|  | компонентах;                                     |                    |  |  |
|  | – демонстрирует понимание                        |                    |  |  |
|  | основных нравственных принципов                  |                    |  |  |
|  | общения;   |                    |  |  |
|  | <ul> <li>аргументирует свою точку</li> </ul>     |                    |  |  |
|  | зрения, отбирает и оценивает                     |                    |  |  |
|  | основные приемы нравственных                     |                    |  |  |
|  | принципов общения.                               |                    |  |  |
| Перечень умений, осваиваемых в рамках дисциплины |  |                    |  |  |
| Уметь:   |  | Экспертное         |  |  |
|  |  | наблюдение за      |  |  |

- применять техники и приемы эффективного общения для решения разного рода задач в профессиональной деятельности;
- уметь искать необходимую информацию и системно анализировать ее для решения вопросов комфортного сосуществования в группе;
- находить разумные решения в конфликтных ситуациях, используя различные виды и средства общения;
- уметь организовывать работу коллектива и команды;
- взаимодействовать внутри коллектива;
- грамотно применять вербальные и невербальные средства общения;
- применять техники слушания, тренировки памяти и внимания;
- выявлять конфликтогены;
- уметь разрабатывать стратегии поведения в стрессовых ситуациях;
- проявлять гражданскопатриотическую позицию;
- демонстрировать
   осознанное поведение в сфере
   делового общения, опираясь
   на общечеловеческие
   ценности и нравственные
   основы делового общения.

- владеет основными
   приемами и техниками
   эффективного общения;
   формулирует решение разного рода задач;
- аргументирует и отстаивает свое мнение по вопросам комфортного сосуществования в группе;
- осуществляет осмысленный выбор стратегии решения конфликта; формулирует и аргументирует свой выбор исходя из различных видов и средств общения;
- владеет основными приемами организации коллективной работы;
- владеет приемами
   эффективного взаимодействия
   внутри коллектива;
- владеет основными приемами вербальных и невербальных средств общения;
- владеет основными приемами и техниками тренировки памяти и внимания;
- осуществляет осмысленный выбор стратегии выявления конфликтогенов;
- владеет навыками
   разработки стратегии поведения в стрессовых ситуациях;
- проявляет гражданскопатриотическую позицию;
- осуществляет осмысленный ценностный выбор;
- формулирует и аргументирует аксиологические регуляторы своей жизни и профессиональной деятельности.

ходом выполнения практических работ. Оценка результатов выполнения практических работ